

## 奋战四季度 打好收官战

## 简讯

11月26日,王勇到东财双瑞金石103井LNG橇装站检查安全生产,要求严格落实安全生产主体责任,强化人员技能培训,确保安全稳定运行。当日,王勇还了解资页8井橇装项目人员培训情况,要求抓好人员系统培训,确保技能达标。(周丽红 万朝友 肖赵鹏)

11月25日,徐宗美、李全平带队前往中石化国际事业重庆有限公司开展业务交流。双方围绕油田化学剂、包装材料、来料加工等业务领域进行深入探讨,并就拓宽合作维度、优化合作模式交换意见,为后续深化务实合作奠定基础。(蒋涛)

11月21日,中石化物资装备部等单位到公司绵阳生产基地,调研科技公司油田助剂项目,了解油田助剂生产和使用情况,交流下一步发展方向。王东、李全平、刘心强陪同调研。(唐有)

11月11日,双瑞公司召开资页8井橇装LNG项目工艺包评审会,评审工艺参数,优化工艺流程,为项目建设奠定坚实基础。刘心强参会。(周丽红 唐正麟)

11月21日,在四川省科技小院高质量发展交流会上,正式授予射洪酒粮科技小院“中国农技协科技小院”称号。(陈朝霞)

美丰加蓝

## 召开车用尿素客户座谈会

11月20日,美丰加蓝“砥砺同行,聚力共赢”2025年度车用尿素核心客户座谈会在河南开封召开。来自全国各地的经销商代表齐聚一堂,围绕行业发展趋势、市场策略与合作前景展开深入交流,共同擘画未来发展蓝图。

美丰加蓝感谢经销商伙伴长期以来的信任与支持,表示将继续以产品创新为驱动,强化品牌运营,优化渠道与服务,为合作伙伴提供坚实的政策、物流与售后支持,实现共赢发展。

座谈交流中,经销商伙伴围绕区域运营经验、市场开发难点、政策支持需求等议题展开坦诚沟通,建言献策。美丰加蓝公司认真听取并现场予以回应,表示将持续优化产品与服务,搭建高效沟通平台,与全国经销商并肩前行,共同把握环保政策与行业升级带来的新机遇。

会议表彰了过去一年在市场开拓、业绩增长、客户服务等方面表现优异的经销商,分别授予“年度战略合作伙伴”“金牌经销商”“核心经销商”“优秀经销商”等荣誉。(孟媛)

复合肥一体化

## 多措并举促进冬储销售

近期,复合肥一体化各市场陆续开展冬储订货与渠道建设系列活动,通过政策引导、产品聚焦与技术服务相结合的方式,全力推进冬储工作。

在西南市场,川东北区分别在资阳市雁江区与资中市场举办冬储订货会,通过对产品特性与试验数据的专业讲解,收获订单超1100吨。同时,通过集中走访,与平昌县27家二级网点建立合作。为强化产品协同,西南市场还同步启动复合肥冬储“一品一策”销售策略,引导经销商将核心贸易产品与复合肥配套组成套餐,已在试点区域收获首批订单。

在北方市场,山西区域联合当地经销商在运城召开梨树种植户专项农民会,通过提供科学施肥方案,现场订货14吨。新甘区域在金昌市举办客户答谢暨冬储订货会,通过一对一精准沟通,现场收获订单160吨。咸阳地区联合叁美农业举办产品答谢会,通过市场分析和专业推介,现场订货突破600吨。

在南方市场,闻浙沪区域在德清县举办冬储订货会,美丰功能性复合肥在茶叶上的施用效果,赢得客户认可,现场订货突破400吨。粤西区域联合丰盈农资举办产品订货会,通过产品讲解和效果演示,客户现场订货600余吨。

云贵市场联合经销商贵和农业举办美丰产品客户峰会,针对云南特色作物提供定制化施肥方案,收获订单1200余吨。(综合报道)

[特写]

## 美丰海藻酸 效果真是好

11月的乐山市甘江镇,连片无筋豆田绿意盎然,豆荚饱满,长势喜人。种植户吴大爷正在田间忙碌地采收,脸上难掩丰收的喜悦。

“今年我这10亩无筋豆,全程用的是美丰海藻酸复合肥,效果真没得说!”吴大爷介绍,他在底肥阶段选用美丰海藻酸17-17-17,追肥阶段则使用11-9-24配方,科学搭配让豆株从苗期就展现出明显优势。“根系发达,茎秆粗壮,抗病能力增强,开花也更多了。”

无筋豆对养分的需求较为严格,美丰海藻酸复合肥针对其生长特点,在苗期提供均衡营养,在开花结荚阶段强化磷钾供应,精准匹配了作物不同生育期的需肥规律。现场可见,吴大爷种植的无筋豆挂果密集,豆荚匀整肥厚,采收期也比往年有所延长。

“预计亩产比去年增加两成,豆子品质好,收购商都抢着要!”吴大爷高兴地算起了经济账,预计今年10亩豆田能增收近万元。

周边农户听闻吴大爷的丰收消息,纷纷前来观摩咨询。一位前来“取经”的农户表示:“以前施肥大多靠经验,现在亲眼看到美丰的效果,明年我也要全部换用这个配方。”

美丰海藻酸复合肥以精准的配比和稳定的效果,正成为当地无筋豆种植的优选肥料,为特色产业提质增效和农户增收提供了可靠支撑。

(徐林)

## 全力备赛显锋芒 双双夺优绽荣光

## ——化肥分公司首战省级化工总控工决赛斩获双优

11月11日至13日,由四川省经济和信息化厅、四川省人力资源和社会保障厅联合主办的2025年四川省工业和信息化技术技能大赛——化工总控工项赛决赛,在四川化工职业技术学院隆重举行。化肥分公司首次组队参赛,两支队伍凭借扎实的专业功底、默契的团队协作,从全省32支顶尖参赛队中脱颖而出,双双荣获“优胜奖”。

## 双线突围闯决赛

国庆前夕,一份参赛重任落在了化肥分公司生产运行部副经理朱朝东肩上——带队参加2025年四川省化工总控工竞赛。

“让一线操作人员走出厂区、开阔视野、锤炼技能,向全省展示美丰人的专业素养”,这一初衷成为朱朝东与队员们共同的奋斗目标。

经过严格选拔,来自生产运行部、合成氨车间、尿素车间的罗配荣、陈富军等6名技术骨干组成两支队伍正式报名。

然而,初赛的挑战远超预期:10月底举行的线上初赛,要与全省50支队伍同场竞技,对手中既有经验丰富的企业同行,也有专业基础扎实的院校师生。

“以前刷手机是放松,现在拿起手机就是

刷题”,成为6名队员备赛期间的真实写照。

为弥补经验不足,他们自发组建学习群,分享解题方法、交流学习体会,题库从2000道扩展至5000多道,网上下载的真题、专业书籍的习题、多方搜集的资料、搜题APP的题库,都被他们反复钻研、熟记于心。

10月29日下午,90分钟完成200道题的线上初赛正式开启,远程监控摄像头全方位覆盖,气氛比现场考试更为严肃。队员们全神贯注,认真作答,在紧张的氛围中交出了令人满意的答卷。

两支首次参赛的队伍,以全省第6、第7名的优异成绩成功晋级,跻身32支决赛队伍之列,迎接即将到来的更高难度实操考验。

## 十日攻坚磨利剑

如果说初赛是理论知识的“纸上谈兵”,那么决赛就是真刀真枪的“实战演练”:专业知识笔试、3D仿真操作考验个人能力,精馏装置操作则是对团队协作的终极检验。

为全力冲刺,两支队伍提前奔赴四川化工职业技术学院,展开为期10天的封闭集训。

然而,集训第一天就给队员们来了个“下马威”,酒精提浓精馏装置的流程、原理与操

作技巧,老师仅讲解一遍便要求掌握;次日的3D仿真操作更是难度升级——6个项目高度模拟动态开停车真实场景,突发的异常工况、随机弹出的提问窗口,让队员们一时难以适应。但扎根生产一线多年的他们,骨子里传承着美丰人“善啃硬骨头”的坚韧品格。

“备赛十多天,酒店电视从未打开,连校史馆都无暇参观。”朱朝东的回忆中,写满了日夜奋战的坚持。为争取有限的练习设备,队员们每天提前半小时到达教学点占位,中午轮流错峰就餐,晚上结束实操训练后,回到酒店还要继续钻研理论题库。

每天超过12小时的高强度训练,硬是将复杂的操作流程锤炼成了“肌肉记忆”。从精馏装置的阀门调节到3D仿真的应急处置,从理论知识的查漏补缺到团队配合的默契磨合,他们以“只争朝夕”的劲头,在短时间内实现了技能水平的快速提升。

## 双优绽放显荣光

11月11日,决赛正式拉开战幕。32支队伍同场比拼,既有15支经验丰富的企业代表队,也有17支基本功扎实的院校队伍,竞争异常激烈。

凭借连日苦练的积累,队员们顺利完成了11日下午的3D仿真操作和12日上午的专业知识笔试。在最关键的团队项目——精馏操作中,化肥一队、二队分别于第一轮第四组、第五轮第二组登场。

现场,阀门挂牌、分离器液位排空、水电初始计数记录完毕,一切准备就绪。总控操作台上,罗配荣沉着指挥;提馏、精馏现场,李志、朱朝东各司其职。

“采出温度37℃,流量20L/h……”每10分钟一次的精准反馈,使参数调节默契流畅,顺利完成准备、开车、生产、停车全流程考核。

“一队提浓酒精58.2公斤,浓度93.2%;二队56.7公斤,浓度93.0%,水电消耗均低于考核指标!”看到优于标准的生产数据,队员们脸上露出了欣慰的笑容。

现场裁判也给予高度评价:“没有同类工

艺基础,短短几天练到这样的水平实属不易!

你们的操作体现了企业特有的规范严谨,

结果更重过程,与院校队伍风格迥异。”

最终,两支队伍不负众望,双双荣获优胜

奖,其中一队位列总成绩第七,企业代表队第

二,彰显了美丰技术人员锐意进取的专业素

养和奋勇争先的实干作风。

(张绍华)

## 应急演练护佑平安

11月25日,阆中双瑞开展2025年度重大危险源专项应急演练。演练紧扣实战导向,模拟冷剂罐区乙烯卸车作业期间卸车臂与槽车连接处泄漏场景,贯通班组、部门、公司三级应急响应链条,强化跨岗位协同处置效能,切实提升员工应急响应与实战处置能力,为公司安全稳定生产筑牢坚实防线。

(李瑞琪)

## 接受硝酸铵专项指导

11月6日,四川省应急管理厅组织安全生产专家团队到科技公司开展硝酸铵企业专项指导服务,精准助力公司排查安全隐患、规范管理流程,全面提升本质安全水平。

专家组采取“资料核查+现场核验+座谈研判”的三维方式开展工作。在资料审查环节,专家组对企业安全管理制度汇编、设备全生命周期运维台账、生产工艺操作规程等六大类资料进行核查,重点关注隐患排查治理闭环记录、特殊作业审批流程及员工安全培训档案等内容。

在现场检查中,专家组深入硝酸铵车间、储存仓库、总控室等关键区域,核查反应釜压力监控装置、防爆电气设备运行状态、物料装卸作业规范等情况,并针对仪表系统冗余设计、应急联锁触发逻辑等技术问题进行现场交流。

(王玲媛)

## 启动LNG冬季充装方案

气温持续走低,近期,阆中双瑞启动2025年度《冬季运行方案》,全面强化现场充装作业安全管理,确保冬季生产平稳有序。

阆中双瑞要求,作业前中后必须加强对槽车车辆的检查,特别关注压力表、液位计引压管及阀门的结冰情况,坚决杜绝设备带“病”运行。

该方案的启用执行,一方面从源头消除安全隐患,增强LNG能源保供能力;另一方面通过除冰和全面检查,为管线介质顺畅运行创造良好条件。

(何临君)

## 完成多功能尿素生产

截至11月24日,化肥分公司尿素二车间顺利完成多功能尿素生产任务,总产量5000余吨。

本次生产任务中,车间高效协作,精心调度,保质保量完成目标任务。其中,海藻酸尿素产量2000余吨,氯化钾尿素产量1000余吨,稳定性尿素产量2000余吨。

(孙小艳)



## “96后”材料学子的攀登之路

——记四川美丰高分子公司青年科研人员吴德财

一名从甘肃武威走出的“96后”材料学子,如何在五年间成长为一名创新骨干?

2020年4月,吴德财加入四川美丰,踏上了高分子材料研发的征程。用五年时间完成了华丽蜕变——从青涩毕业生成长为手握4项实用新型专利的研发骨干,获评“遂宁市青年岗位能手”,并成为该市“青年科技人才托举工程”最年轻入选者。他的成长轨迹,既是个人奋斗的缩影,更是四川美丰“政校企融合”人才培养机制的生动写照。

## 从“理论”到“实践”的探索路

2020年,吴德财走出西南石油大学校门,加入四川美丰,从事高分子材料研发工作。对他而言,这不仅是一份工作,更是一次将材料理论付诸工业实践的真正开端。

“当时通过同学介绍了解到美丰。”吴德财回忆道,“四川美丰是中石化旗下上市公司,同时正在建设高分子材料产业基地,让我看到了参与从0到1的机会。”

然而现实却与想象有所出入。初入美丰,他被安排在包装产业园从事研发工作。那里条件简陋,缺乏专用实验设备,检测手段也十分有限。“当时没有专门的实验设备,就是用生产设备来做试验。”吴德财坦言。

但正是这样的环境,反而让他更加清晰地感受到公司对研发的重视。“尽管条件有限,公司仍在园区内专门修建了300多平方米的研发中心,并与四川大学高分子科学与工程学院、遂宁市科技局等单位共建先进高分子材料产业研究中心。”这种在实干中依然坚持投入研发的态度,给吴德财留下了深刻印象。

吴德财参与的第一个项目——FFS膜薄壁化,至今记忆犹新。“那个项目由川大专家团队牵头,我们在老师指导下,直接在生产现场进行实验。”从学校洁净整齐的实验室,走进机器轰鸣的生产车间,吴德财完成了从理论到实践的第一次“硬着陆”。

“那时才真正体会到什么叫‘从图纸到产品’。”吴德财表示,这段经历不仅让自己初步理解了工业研发的真实形态,更在实战中培养

了解解决实际问题的能力,为日后独立承担项目奠定了坚实基础。

## 从“经验”到“精算”的破壁路

如果说首个项目让吴德财完成了从学子到研发人员的角色转换,那么2021年参与的“遂宁市揭榜挂帅”项目,则成为他科研能力的关键一跃。

“那是我第一次完整跟进一个政府项目的总结验收。”吴德财回忆道。从技术资料的系统整理、结题报告的精心撰写,到材料的规范装订与现场答辩,他全程参与,真正从一名单纯的技术执行者,成长为既能专注研发、又善于组织与执行的“多面手”。

该项目由美丰先进高分子材料产业研究中心牵头申报,并获得遂宁市70万元专项资金支持。对吴德财而言,这不仅是一次技术攻关,更是一场综合能力的考验。

“要精准回答专家提问,要高效协调各方意见,还要根据评审反馈快速整改。”吴德财坦言,“那段时间压力很大,但成长也最为迅猛。”这一淬炼过程,也深度融入了与四川大学向明教授团队的并肩作战。此次合作,为吴德财打开了科研视野的另一扇窗。

“向明教授团队最独特的地方,在于极懂产业化应用。”吴德财举例说,例如膜材收卷的张力设置,过去长期依赖经验,而向明教授团队则引入了材料“弹性模量”这一关键参数,教会大家通过精确计算来确定合理张力范围。

这一方法令吴德财豁然开朗:“我深刻认识到,理论与实践竟能结合得如此紧密。从此,我们的参数设定从‘经验试错’迈向了‘数据精算’的新阶段。”

持续的积累与突破,终于在2023年结出硕果。吴德财成功入选遂宁市“青年科技人才托举工程”,成为当年获此殊荣的十位青年才俊中,最年轻的一位。

“最初自认资历尚浅,是公司的推荐给了我信心,最终能够入选。”吴德财将这份荣誉视

此刻的吴德财,已不再是那个青涩的毕业生。如今,他手握4项实用新型专利,能够独立主导研发方向,真正成长为一名既有理论、又具实践的研发骨干。

## 从“追随”到“破局”的进阶路

技术攻关的道路从未止息。如今,肩负全PE高阻隔膜研发任务的吴德财,正与团队共同面对一项行业公认的“卡脖子”难题——高端涂布液的自主研发。

“我们目前使用的高阻隔膜涂布液,大多依赖进口成品或由他人提供配方。”吴德财解释道,“这导致核心技术与关键工艺始终受制于人,难以实现真正的突破。”

面对这一制约行业发展的瓶颈,吴德财与团队选择迎难而上。“我们正在筹备专项攻关项目,计划